



КАЗАХСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ  
ХАЛҚЫҢЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ  
ИФДЕЛЕТІ МЕН ҚАРЖЫЛЫҚ  
СААТТЫЛЫҒЫҢ АРТТЫРУДЫҢ  
2007–2011 ЖЫЛАРҒА  
АРНАЛҒАН БАҒДАРЛАМАСЫ

ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ  
ИНВЕСТИЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ  
И ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ  
НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ  
КАЗАХСТАН НА 2007–2011 ГОДЫ

# куда вложить деньги или ВСЕ ОБ ИНВЕСТИЦИЯХ

учись управлять своими деньгами



Агентство Республики Казахстан по регулированию деятельности регионального финансового центра г. Алматы

# куда вложить деньги или ВСЕ ОБ ИНВЕСТИЦИЯХ

01

стр.	
02	Что такое инвестиции
02	Планирование бюджета — путь к богатству
	<b>Шаг № 1 — А зачем?</b>
	<b>Шаг № 2 — Отнеситесь к себе как к бизнес-проекту</b>
	<b>Шаг № 3 — Предупрежден, значит, вооружен</b>
07	ПИФы - первое знакомство
08	Фондовый рынок
08	Акции и облигации
09	Биржевой индекс
10	Как купить ценные бумаги:
	<b>Шаг № 1 — Определение финансового консультанта</b>
	<b>Шаг № 2 — Открытие счета</b>
	<b>Шаг № 3 — Покупка ценных бумаг</b>
12	Интернет-трейдинг

## Что такое инвестиции

Время диктует свои условия и устанавливает правила, и если в недавнем прошлом мы могли не обращать внимания на такое явление, как инвестиции, то сейчас подавляющее большинство граждан знает, что это лучший способ сохранить и приумножить свои накопления.

Термин «инвестиция» означает долгосрочное вложение капитала в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и другие отрасли экономики с целью получения прибыли.

Иными словами, Вы вкладываете денежные средства, имущество или интеллектуальные ценности в некое предприятие, которое по истечении оговоренного времени начинает приносить Вам доход.

## Планирование бюджета – путь к богатству

Так как же становятся богатыми? В действительности состояния редко сколачиваются благодаря везению и наследству. Гораздо чаще богатство – результат всей жизни, проведенной в тяжелом труде, упорстве, планировании бюджета и, прежде всего, строгой самодисциплине.

Кроме того, многие из нас не видят разницы между богатством и доходом. Если вы много зарабатываете и при этом ровно столько же тратите, – вы не становитесь богатым, а просто широко живете. Богатство – это то, что вы накапливаете, а не тратите.

В ходе исследования ученые Стэнли и Данко обнаружили, что самыми экономными и эффективно сберегающими оказываются шотландцы. Доход 60% семей миллионеров, ведущих свой род от шотландцев, составляет менее \$100 000 в год. Это самый низкий уровень доходов по всем этническим группам миллионеров. Но как при таких доходах шотландцы становятся миллионерами? Все дело в том, что типичная «шотландская» семья с ежегодным доходом в \$100 000 в год живет так же, как и средняя американская семья с доходом в \$85 000. Зато инвестируют «шотландцы» с семейным доходом в \$100 000 столько же, сколько американские семьи с доходом в \$150 000. Проще говоря, именно разумные инвестиции делают шотландцев богатыми.

Вывод, который мы сделаем уже без подсказки исследователей привычек американских миллионеров, таков. Когда в Казахстане люди начнут в массовом порядке понимать, что деньги нужно не тратить, а вкладывать, в стране начнется инвестиционный бум. А пока только каждый пятый житель Казахстана видит хоть какую-то необходимость в сбережении, остальные четверо предпочитают тратить.

Настало время сформулировать главный принцип богатства, так или иначе высказанный большинством опрошенных миллионеров: вне зависимости от размеров заработка, расходы всегда должны быть меньше, чем доходы. Очевидно, что миллионерами становятся главы тех семей, где есть не только строгий семейный бюджет, но и ведется жесткий контроль расходов. А две трети опрошенных миллионеров заявили, что «тратят много времени» на планирование своего финансового будущего.

Так как же определить, какую часть зарплаты инвестировать? И как это сделать, ведь большинство из нас остается к концу месяца на мели? Может, стоит подождать прибавки к зарплате, чтобы определить положенную для инвестиций сумму, ведь сейчас все планируемые расходы определены, и просто не остается денег для сбережения? Не останется их и после повышения зарплаты.

Получая долгожданную прибавку к жалованию, наверняка, каждый из нас несказанно радуется: теперь-то, наконец, можно будет позволить себе жить лучше, покупать продукты дороже, приобрести что-то, чего давно хочется, съездить в отпуск не в деревню или на дачу, а на международный курорт... Но в реальности получается так, что после повышения зарплаты и денег больше не становится, и работы прибавляется. Почему же так происходит? Ответом может стать простая, но очень наглядная формула: больше денег + отсутствие знания того, как ими распоряжаться = ухудшение финансового положения.

Статистика говорит о правдивости этого утверждения. И даже доказано, что примерно треть людей, выигравших в лотерею крупные суммы, в конечном итоге теряет всё. (И это происходит не только потому, что счастливчик должен выплатить государству определенный налог на выигрыш.) В современном мире люди воспринимаются окружающими судя по тому, чем они обладают, и траты во многом приобретают соревновательный характер. Нельзя же отставать от соседей, сотрудников, друзей, то есть, мы все склонны к тому, чтобы тратить столько же, сколько тратят окружающие нас люди. В обществе, в котором мы живем, побуждений потратить деньги гораздо больше, тогда как стимулов для того, чтобы откладывать средства, практически нет. Мы стремимся быть не хуже других.

Следующая прибавка к жалованию приведет к еще большему повышению запросов, и, следовательно, опять же к большим тратам. Цепь замкнется.

Как же найти выход из такого замкнутого круга? Ответ крайне прост: нужно планировать бюджет и уметь дисциплинировать себя. Если уж вам так повезло, и вы получили повышение, не спешите тратить деньги, которые вдруг «упали сверху» (не забывайте, лично вы приложили немало труда, чтобы добиться повышения жалования). Сядьте и посчитайте, сколько у вас останется от суммы прибавки после оплаты всех налогов и счетов. Кроме того, есть смысл в том, чтобы умерить свои желания и постараться не тратить прибавку вообще. А еще можно сделать что-то на самом деле непривычное многим из нас - начать сберегать средства.

Кстати говоря, вышесказанное касается и тех, кому зарплату еще не прибавили. Если к концу месяца от вашего заработка не остается ничего, это совершенно не значит, что сбережение и инвестирование не для вас. В действительности вы просто недостаточно себя дисциплинируете. По статистике, большинство жителей Земли (!) к концу месяца не могут отследить, на что были потрачены 10-15% от зарплаты. Почему так происходит? Просто есть такие траты (так, по мелочи, лотерейный билет, мороженое, булочка перед обедом), которые мы не принимаем во внимание, считая их несущественными. А к концу месяца они выливаются в 10-15% улетучившихся реальных денег. Как необходимо поступать, чтобы после расходов оставались деньги для накопления?

#### Шаг № 1 — А зачем?

Любое накопление должно иметь какую-то конечную цель. Прежде чем начать сберегать средства, нужно ответить на несложный на первый взгляд вопрос «Зачем я это делаю?», иначе говоря, определить свою финансовую цель. Одна оговорка: цель должна быть поставлена четко, то есть, должны быть указаны грядущее приобретение, требуемая сумма и срок исполнения.

Неправильная постановка финансовой цели: «хочу купить машину». Или: «хочу дать приличное образование детям». Правильная постановка: «хочу купить машину марки „У“ стоимостью 8 тыс. долларов через 4 года». Или: «хочу, чтобы мой ребенок получил образование в ВУЗе „Х“, и для этого мне нужно накопить 10 тыс. долларов за 10 лет». Очень важно, чтобы цели, которые вы ставите, были реалистичными.

#### Шаг № 2 — Отнеситесь к себе как к бизнес-проекту

Вам, как и любому успешному предприятию, нужен финансовый план. Как его составить? Нарисуйте таблицу, поделив ее на два столбика. Для начала запишите все свои доходы (зарплата, доход от сдачи в аренду квартиры, гаража) в левый столбик. Затем начинайте записывать расходы. (см. таблицу №1).

Вид расходов	Содержание расходов	Сумма, тенге
Обязательные регулярные платежи	Оплата коммунальных услуг и стандартной телефонии, погашение кредита, оплата услуг детского сада или няни.	
Периодические платежи	Оплата за междугородние переговоры, мобильный телефон, телефонные карты и жетоны, доступ в Интернет, подписка на газеты и журналы, страхование, налоги и т.п.	
Домашнее питание	Продукты и напитки. Сюда можно вписать всю сумму по чеку или отдельные продукты.	
Питание вне дома	Питание в кафе, ресторанах, буфетах, школьных столовых и пр.	
Общественный транспорт	Проездные и разовые билеты на общественный транспорт, проезд в такси, перевозка мебели, доставка и т.п.	
Одежда и обувь	Расходы на приобретение, ремонт, пошив одежды, белья, головных уборов, обуви.	
Гигиена и моющие средства	Мыло, зубная паста, шампуни, косметика, парфюмерия, моющие и чистящие средства, посещение бани, сауны, парикмахерской и пр.	
Здоровье	Витамины, лекарства, платные диагностика и лечение, массаж и т.п.	
Образование	Приобретение книг, учебников, школьной формы, компьютера, оплата курсов, лекций, услуг репетитора и т.д.	
Спорт	Оплата разовых посещений или абонементов в бассейн, тренажерный зал, на корты, лыжные базы, пляжи, катки, оплата услуг тренера, прокат и приобретение спортивного инвентаря.	
Отдых	Расходы, связанные с организацией отдыха: путевки в дома отдыха, санатории, на турбазы; турпоходы, экскурсии, билеты на проезд и пр.	
Досуг и увлечения	Посещение кинотеатров, дискотек, клубов, приобретение предметов коллекционирования, оплата лицензий на охоту, рыбалку, приобретение инвентаря и т.п.	
Домашние питомцы	Расходы на содержание домашних животных и птиц: корм, лечение, обучение, гигиена, выставки и т.д.	
Дом, хозяйство	Расходы на приобретение и ремонт мебели, штор, жалюзи, покрывал, ковров, светильников, декоративных предметов, цветов, картин, посуды и т.д.	
Ремонт	Расходы на приобретение материалов и инструментов (обои, краски, клей, лаки и т.п.), услуги мастеров и т.д.	
Дача, садовый участок	Расходы на содержание дачи, садового участка.	
Автомобиль	Расходы на бензин, гараж, стоянку, ремонт и обслуживание, парковку, штрафы, мойку, страхование, налоги, техосмотр.	
Праздники	Расходы, связанные с праздниками, знаменательными датами, семейными торжествами.	
Подарки	Название описаний подарков родственникам или друзьям поможет избежать повторений в дальнейшем.	
Карманные расходы	Средства, затрачиваемые членами семьи на мелкие расходы.	
Долги и обязательства перед кредиторами	Различные виды задолженности перед поставщиками услуг, друзьями, знакомыми и т.д.	

### Шаг № 3 — Предупрежден, значит, вооружен

Когда вы видите перед собой четко прописанный план ваших доходов и расходов, вы уже можете определить, в каком направлении вам двигаться. Возможно, следует скорректировать цели - уменьшить/увеличить сроки реализации, уточнить сумму, и т.д.

В нашем примере человек с доходом 33 000 тенге в месяц хотел бы стать миллионером через 10 лет. Мы уже выяснили, что без ущерба для текущего уровня потребления он мог бы инвестировать минимум 6 000 тенге ежемесячно. Предположим, он просто сберегает эти средства, никуда не инвестируя. За 10 лет под его подушкой накопится 726 000 тенге. Конечно же, это приличная сумма, но финансовая цель не выполнена. Для того, чтобы накопить 1 миллион тенге, этому человеку понадобится почти 14 лет.

Давайте предположим, что он составил инвестиционный план и стал дисциплинированно инвестировать в соответствии с этим планом. Допустим, что он распределил свои средства между инвестиционными инструментами так, что общая доходность его средств (говоря профессиональным языком, инвестиционного портфеля) составляет 15%. С учетом сложного процента (каждый раз доход начисляется на всю полученную сумму) наш герой получит 1 074 633 тенге через 8 лет. Если бы он не инвестировал, а просто накапливал деньги, сумма его накоплений через 8 лет составила бы 582 000 тенге. Итак, можно корректировать финансовую цель: «при грамотном составлении инвестиционного плана и дисциплинированных ежемесячных отчислениях в размере 6 000 тенге я стану миллионером на 2 года раньше. То есть через 8 лет». Взгляните на таблицу:

Сумма Ваших инвестиций по истечении	8	лет	составит	1 074 633	Тенге
Всего за	8	лет	вложено	582 000	Тенге
Сумма заработанных денег за	8	лет	составит	492 633	тенге

Семья, которая тщательно планирует свои затраты, утверждают аналитики, экономит около 20% своих расходов. В год это составит два дополнительных среднемесячных дохода семьи. Из этих денег складывается некий стабилизационный фонд, в виде банковского счета, в худшем случае – пресловутый чулок с деньгами.

Увы, инфляционный скачок, вызванный глобальным экономическим кризисом, ощутимо ударил по карманам людей. Чтобы избежать кризисных явлений, учат специалисты, ваши деньги должны «работать», а не лежать мертвым грузом.

Жители цивилизованных стран часть своих сбережений хранят в банках, часть – «работает» на рынке ценных бумаг в виде акций.

В нашей стране подобная деятельность еще не получила большого распространения. Тем не менее, ее эффективность очевидна. Инвестируя

свои сбережения, вы сохраняете покупательную способность денег, которая быстро тает при обычном накоплении.

Инвестирование, говорят специалисты, это помещение капитала в различные финансовые инструменты, чтобы сохранить или увеличить покупательную способность капитала.

Они же учат, что распорядиться деньгами следует так, чтобы к назначенному сроку достигать определенной цели. Иначе говоря, нужен финансовый план.

Допустим, житель Алматы Эльдар Рахматуллин хочет в течение 20 лет ежемесячно откладывать на депозит в банке с процентной ставкой 8% годовых сумму в 100 долларов США. Личный финансовый план этого человека будет выглядеть следующим образом:

Год	Сумма
2009	1244
2010	2587,52
2011	4038,52
2012	5605,60
2013	7298,05
2014	9125,87
2015	11099,97
2016	13231,96
2017	15534,52
2018	18021,28
2019	20706,99
2020	23607,55
2021	26740,15
2022	30123,36
2023	33777,23
2024	41985,28
2025	46588,10
2026	51559,15
2027	56927,88

Понятно, это простейший план. Но и такой план важен тем, что превращает далекие финансовые цели в простые инвестиционные шаги.

Лишних денег, как известно, не бывает. Зато случаются деньги свободные. Как правило, наши сограждане используют их тремя способами: первый (и самый цивилизованный из них) – вложение денег в банк, второй – передача средств кому-нибудь под проценты, третий – хранение денег «в чулке». У всех предложенных способов есть свои преимущества и недостатки.

Между тем человечество давно выработало довольно широкий спектр использования свободных денег в той или иной сфере финансового рынка. В таком случае обладатель средств становится инвестором, а его деньги – полноценным капиталом.

Сегодня казахстанцы помимо банковских вкладов могут использовать также другие варианты инвестирования:

- вложение денег в паевой инвестиционный фонд;
- самостоятельное инвестирование на рынке ценных бумаг.

#### ПИФы - первое знакомство

Паевой инвестиционный фонд (ПИФ) - это означает, что активы, куда инвестированы средства пайщиков, находятся в коллективной собственности всех пайщиков, а отдельному инвестору принадлежит

только некоторая доля в этом совокупном капитале. Эта доля называется паем, который представляет собой особый вид ценных бумаг.

Существует три вида ПИФов: открытые, интервальные и закрытые. В открытом фонде можно купить или погасить свой пай в любой рабочий день. Как правило, держатели пая в открытых фондах имеют право покупать и продавать паи не реже одного раза в неделю, а порой и чаще.

В интервальном – в определенные, заранее оговоренные периоды (интервалы) времени – не реже одного раза в год. Сроки определяются правилами конкретного фонда.

В закрытом фонде паи предъявляются к погашению только после окончания срока действия договора. Причем информация о таких фондах публично не подлежит разглашению.

В чем привлекательность ПИФов? Во-первых, для инвестирования в паевой инвестиционный фонд человеку не требуется обладать профессиональными навыками и знаниями, достаточно просто выбрать интересующую управляющую компанию.

Во-вторых, управляющая компания, аккумулируя в своих руках средства многих инвесторов, имеет возможность вкладывать эти значительные деньги в наиболее привлекательные сегменты экономики, куда частному инвестору попасть бывает практически невозможно.

### Фондовый рынок

Фондовый рынок – это часть финансового рынка, на котором обращаются ценные бумаги. Базовые инструменты фондового рынка – это акции и облигации.

Акция - это часть предприятия, фирмы, завода. Имея акцию, Вы владеете какой-то частью имущества эмитента (то есть того, кто эту акцию выпустил).

#### Приобретают их для:

- Дальнейшей продажи в будущем по наиболее высокой цене
- Получения названных дивидендов (денежное вознаграждение)
- Для сохранения капитала

#### Облигация – это долговая ценная бумага, акция - долевая

У них есть и общие черты: это ценные бумаги, они обе эмиссионные, обе подлежат государственной регистрации, обе могут выпускаться в документарном и бездокументарном виде, обе могут использоваться как инструмент для инвестирования, обе могут продаваться и покупаться, (тут есть нюансы), в случае, если это акции и облигации, размещенные публично, они могут обращаться на фондовой бирже, и акции, и облигации могут выступать предметом залога.

Акции могут выпускаться только акционерными обществами (АО), облигации же любыми юридическими лицами, государством, муниципальными органами.

Пример покупки акций какого-либо предприятия. Во всем мире люди стараются покупать акции прибыльных, высокотехнологичных или энергодобывающих компаний.

Плюсом такого вложения средств является то, что ваши деньги работают, приносят доход. Минус – то, что акции тех или иных предприятий могут падать в цене. Соответственно, упадет и прибыль.

В Казахстане наиболее ликвидными акциями являются ценные бумаги следующих предприятий: «Казактелеком», «Казакхмыс», «Казкоммерцбанк», «Банк Центр Кредит», «КазМунайГаз», «Народный сберегательный банк Казахстана» и «ENRC». Именно эти компании составляют «представительский список индекса KASE», а их акции называют «голубыми фишками».

Необходимо отметить то, что данный список индекса KASE состоит из акций компаний банковского сектора и горнодобывающей промышленности за исключением АО «Казактелеком».

«Народный банк» и «Казкоммерцбанк» являются крупными и системообразующими банками страны. На их долю приходится большая часть капитализации среди всех остальных банков. В свою очередь, «Банк ЦентрКредит» - довольно стабильный банк и является участником программы поддержки субъектов малого и среднего бизнеса.

Крупные добывающие компании Казахстана - ENRC, KAZAKHMYС и АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» - это основные экспортеры полезных ископаемых Казахстана за рубеж. Основными видами деятельности ENRC являются добыча и переработка ферросплавов, железной руды, глинозема и алюминия, производство электроэнергии, а также оказание услуг по логистике. KAZAKHMYС осуществляет свою деятельность через дочернюю организацию ТОО «Корпорация Казакхмыс» (Жезказган), которая занимается добычей, переработкой и продажей меди и медной продукции. В отличие от ENRC и KAZAKHMYС сфера деятельности АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» связана с геологоразведкой, добычей и транспортировкой нефти и газа. Что касается Казактелекома, то это всем известная компания, оказывающая телекоммуникационные услуги в Казахстане.

Цена на акции постоянно меняется. К примеру, акции KAZAKHMYС за семь месяцев 2009 года увеличились на 38,4%.

Ниже приведена таблица, где указаны изменения цен с января по август 2009 года. Исходя из данных, можно, как пример, посчитать ваши прибыль или убытки за указанный период:

Эмитент, код ценной бумаги	на 01.01.2009 г.	на 01.09.2009 г.	Тренд, с начала года
АО «Банк ЦентрКредит», простые акции ССBN	402,00	360,00	-10,4%
АО «Казкоммерцбанк», простые акции ККGB	405,00	315,00	-22%
АО «Народный сберегательный банк Казахстана», простые акции HSBK	94,50	172,00	+82%
АО «Казактелеком», простые акции KZTK	13 700	13 205	-3,6%
KAZAKHMYS, простые акции GB_KZMS	440	2 130	+384%
ENRC, простые акции GB_ENRC	570	2 110	+270%
АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз», простые акции RDGZ	9 200	19 100	+107%

Допустим, что в начале года ваше внимание привлекли акции компании KAZAKHMYS, их доступная цена по 440 тенге, и вы приобрели 50 акций этой компании за 22000 тенге. К 1 августа ваш доход от купленных акций составит 84500 тенге, то есть вырастет почти в 4 раза, поскольку акция KAZAKHMYS к этому времени выросла в цене на 384% и ее цена составила 2130 тенге. Также может присутствовать риск того, что цена акции не вырастет.

#### Как купить ценные бумаги

#### Покупка акций осуществляется следующим образом

##### Шаг №1 — Определение финансового консультанта

Вначале клиент заключает договор с брокерской компанией. Для заключения договора, клиенту необходимо выслать финансовому консультанту следующую информацию:

- Копию удостоверения личности
- Копию РНН
- Банковские реквизиты
- Контактные телефоны
- Домашний адрес

##### Шаг №2 — Открытие счета

После заключения договора брокерская компания открывает для клиента счет в АО «Центральный Депозитарий ценных бумаг». Счет открывается, как правило, в течение 1-2 рабочих дней. После открытия счета клиент перечисляет деньги по реквизитам, которые брокерская компания

ему предоставит. Как только деньги поступят на счет, клиент сможет начать торговать.

##### Шаг №3 — Покупка ценных бумаг

Для покупки ценных бумаг клиенту необходимо заполнить форму клиентского заказа (которую ему также предоставят вместе с реквизитами), подписать и отправить в брокерскую компанию первоначально по факсу или в отсканированном виде на почту, а затем в течение нескольких дней предоставить оригинал. Как только финансовый консультант получит клиентский заказ, он передает его трейдерам, и они выставляют заявку. Исполнение заявки зависит от параметров, указанных в клиентском заказе. Если цена покупки будет соответствовать спросу, то сделка осуществится сразу, если нет, то она будет висеть то количество дней, которое вы указали в клиентском заказе.

После исполнения клиентского заказа либо окончания его срока действия клиенту предоставляется отчет брокера об исполнении или неисполнении клиентского заказа. В конце месяца клиенту будет выставлен счет на оплату комиссии.

#### Рекомендации

##### Как выбрать надежного брокера:

- В обязательном порядке попросите показать Вам копию свидетельства о государственной регистрации и лицензию, дающую право на осуществление деятельности на фондовом рынке.
- Немаловажными являются отзывы о Брокере со стороны других Клиентов. Солидная компания, как правило, имеет положительные отзывы и рекомендации.
- Советуем ознакомиться с тарифами Брокера. Средние тарифы по обслуживанию на сегодня составляют 0,3%-0,8% от суммы сделки.
- Уточните также минимальный размер комиссии, удерживаемой компанией. Если она составляет, например, более 3 000 тенге, то с небольшими денежными суммами работать через такую компанию будет невыгодно.

С 1 сентября текущего года Агентством Республики Казахстан по регулированию деятельности регионального финансового центра города Алматы (АРД РФЦА) в рамках Программы на 2007-2011 годы реализуется широкомасштабная акция по привлечению розничных инвесторов на фондовый рынок Республики Казахстан. В рамках данной акции в период с 01.09.2009 по 30.11.2009 гг. брокерское обслуживание физических лиц в следующих компаниях будет осуществляться бесплатно:

АО «Асыл Инвест», АО «Seven Rivers Capital», АО «БТА Секьюритис», АО «Тенгри Финанс», АО «BCC Invest», АО «ФК «Greenwich Capital Management».

С полным списком брокерских и дилерских компаний Вы можете ознакомиться на сайте: [www.rfca.gov.kz](http://www.rfca.gov.kz), [www.fingramota.kz](http://www.fingramota.kz)

## Еще одно интересное о Ваших возможностях на бирже!

**Интернет-трейдинг** — это динамично развивающаяся услуга, которая заключается в предоставлении возможности прямого доступа через специальные торговые платформы к торгам на Казахстанской (KASE) и мировых фондовых биржах через Интернет. Интернет-трейдинг существует во многих странах и много лет. В Казахстане Интернет-трейдинг начал свое развитие относительно недавно. Специальные торговые платформы дают возможность самостоятельно выставлять заявки на бирже и ряд преимуществ:

On-line доступ к торгам по различным финансовым инструментам на мировых биржах, получение самой актуальной информации об изменении цен, сделках, лучших котировках спроса и предложения по всем ценным бумагам, новостная и аналитическая поддержка;

Возможность заключения сделок из любой удобной точки — дома, офиса, другого города;

Моментальное получение информации о состоянии счета;

Система Интернет-трейдинга обеспечена высокой степенью защиты от несанкционированного доступа.

### Для использования Интернет-трейдинга необходимо:

- Связаться с Компанией-брокером для регистрации.
- Заполнить анкету и подписать договор.
- Установить на свой компьютер торговый терминал. Получить логин и пароль для Вашего торгового терминала.
- Внести выбранную Вами сумму на счет номинального держания компании.

После получения компанией Ваших средств, Вы можете приступить к торгам.

Для проведения операций на фондовом рынке посредством интернет-трейдинга пользователь должен иметь определенные навыки работы на персональном компьютере. Самостоятельное инвестирование на рынке ценных бумаг требует знаний, касающихся законов рынка, правил инвестирования. Также нужно иметь время для отслеживания котировок и выставления своих приказов на рынке. Налицо ряд преимуществ удаленных торгов.

Торговля через Интернет вовсе не означает, что нужно непрерывно, целыми днями следить за рынком, сидя за монитором. Вы можете сформировать портфель из наиболее привлекательных акций, внося в него корректировки время от времени. Некоторые акции в Вашем портфеле могут находиться месяцы и даже годы, а сам процесс подачи заявки на совершение сделки может занимать всего несколько секунд.

## E-Trade

Выход на казахстанскую фондовую биржу (KASE) осуществляется только через торговую платформу E-Trade. Услуга E-Trade позволяет Вам, как физическому или юридическому лицу, совершать операции по покупке или продаже ценных бумаг или иных финансовых инструментов, допущенных к обращению на АО “Казахстанская фондовая биржа” (KASE, [www.kase.kz](http://www.kase.kz)).

Операции совершаются путем подачи приказов через торговую систему KASE профессиональному участнику рынка - брокерской организации (Брокеру) на покупку или продажу определенных финансовых инструментов путем использования специально разработанного TOO eTrade механизма передачи транзитных приказов.

Брокер на основании полученного приказа подает заявку в Торговую систему Биржи с целью заключения сделки на Бирже от Вашего имени. При этом формирование заявки на основе клиентского приказа осуществляется Брокером в автоматическом или “ручном” режиме.

### Безопасность

Информация, передаваемая через торговую систему Биржи, защищена специальными криптографическими средствами, и можно быть уверенным, что вся информация, поступающая от Вас Брокеру и к Вам из торговой системы Биржи, является целостной и невредимой. Для работы с торговой системой Биржи Вам необходимо будет сгенерировать собственную электронную ключевую информацию. Ключевая информация состоит из открытого и закрытого ключей. Закрытый (секретный) ключ служит для подписи и шифрования информации, передаваемой через общедоступные каналы связи. Открытый ключ служит для чтения и проверки целостности данной информации принимающей стороной.

Если, прочтя брошюру, вы заинтересовались информацией о вложении ваших денег, более подробную и специальную информацию вы можете получить, посетив страницы следующих сайтов:

- [www.rfca.gov.kz](http://www.rfca.gov.kz)
- [www.afn.kz](http://www.afn.kz)
- [www.rfca.kz](http://www.rfca.kz)
- [www.kase.kz](http://www.kase.kz)
- [www.fingramota.kz](http://www.fingramota.kz)
- [www.investfunds.kz](http://www.investfunds.kz)
- [www.prodengi.kz](http://www.prodengi.kz)

Список брокерско-дилерских компаний – участников РФЦА

№ п/п	Наименование брокерско-дилерской компании	Тариф за открытие/ закрытие счета	Тариф за брокерское обслуживание	Адрес	Телефон/факс	E-mail
1.	АО «Seven Rivers Capital»	Бесплатно	ГЦБ - 0.03% от суммы сделки, мин.-0.8 МРП; НЦБ - 0.05% от суммы сделки, мин.-0.8 МРП.	г. Алматы, пр.аль-Фараби 13, БЦ «Нурлы Тау», блок 1-В, этаж 4, офис 403	т.311-10-65	info@src.kz
2.	АО «Тенгри Финанс»	Бесплатно	ГЦБ - 0.01% от суммы сделки, мин.-1 МРП; НЦБ - до 10 млн. тенге-0.01% от суммы сделки, мин.-1 МРП; 10-50 млн. тенге-0.025%; 50-100 млн. тенге-0.020%; 100-200 млн. тенге-0.015%.	г. Алматы, пр.Достык, 162а/2, 4 пята	т.259-99-55, ф.259-99-23	info@tengry.kz; www.tengry-finance.kz
3.	АО «Сентрас Секьюритиз»	Бесплатно	ГЦБ - 0.03% от суммы сделки, мин.-1000 тенге; НЦБ - 0.03% от суммы сделки, мин.-1000 тенге.	г. Алматы, ул.Манаса, 32а (уг. ул. Сапиева), БЦ «Sat», 2 эт., офис 207	т.59-88-77 ф.59-88-87	mail@centras.kz
4.	BCC Invest	Бесплатно	0.06% от суммы сделки, мин.-3 МРП;	г. Алматы, ул.Шевченко, 100	т.244-32-32/ф.244-32-31	info@bcc-invest.kz
5.	АО «Асыл Инвест»	Бесплатно	ГЦБ -1 МРП; НЦБ - 0.05% от суммы сделки, мин.-2 МРП.	г. Алматы, ул.Байтурсынова1326, БЦ, этаж 2	т.300-4-300 ф.300-4-399	info@asyl.kz
6.	АО «Верный капитал»	Бесплатно	ГЦБ - 2 МРП; НЦБ - до 50 млн. тенге-0.050% от суммы сделки, мин.-3МРП; 50-200 млн. тенге-0.040%; 200-1 000 млн. тенге- 0.035%; свыше 1 000 млн. тенге – 0.030%.	г. Алматы, ул.Кунаева,77, БЦ «Parkview Office Tower», этаж 15	т.244-55-11 ф.244-55-12	info@verny.kz
7.	АО «Unicopn IFC»	Бесплатно	ГЦБ - 0.02% от суммы сделки, мин.-1 МРП; НЦБ - 0.05% от суммы сделки, мин.-1 МРП.	г. Алматы, м-он 3, ул.Улугбека, 406	т.315-20-50 ф.315-20-49	info@unic.kz www.unic.kz
8.	Инвестиционная компания «БТА Секьюритиз»	Бесплатно	ГЦБ-0.02% от суммы сделки, мин.-2 МРП; НЦБ - до 10 млн. тенге-0.06% от суммы сделки, мин.-2МРП; 10-100 млн. тенге-0.05% от суммы сделки, мин.--2МРП; 100-500 млн. тенге-0.04%; свыше 500 млн. тенге – 0.025% от суммы сделки.	г. Алматы, ул. Хусаинова, 281	т.393-7-393 ф.393-7-394	info@tas.kz; www. tas.kz
9.	Финансовая компания «Greenwich Capital Management»	Бесплатно	до 10 млн. тенге-0.1% от суммы сделки, мин.-1000 тенге; 10-100 млн. тенге-0.07%, от суммы сделки, мин.- 10000 тенге; 100-200 млн. тенге-0.04%, мин.- 70000 тенге; свыше 200 млн.тенге – 0.02%, мин.- 80 000 тенге.	г. Алматы, ул.Пирогова, 31	т.377-55-22(10) ф.377-55-20	greenwich@tenir.kz
10.	АО «ФК «REAL-INVEST. kz»	Бесплатно	до 10 млн. тенге-0.05% от суммы сделки, мин.-2 МРП; 10-50 млн. тенге-0.04% от суммы сделки; 50-100 млн. тенге-0.03%.	г. Алматы, м-он Самал-2, д.104, эт.5	т.262-32-41 ф.262-32-53	www.realinvest.kz
11.	АО «Fattah Finance»	Бесплатно	ГЦБ - до 4 млн. тенге– 2000 тенге; от 4 млн. тг. до 200 млн.тг. - 0,03%, min 2000 тенге; свыше 200 млн. - 0,015%. НЦБ - до 4 млн. тг. – 2000 тенге; от 4 млн. до 200 млн.тг. - 0,05%; свыше 200 млн. - 0,03%.	г. Алматы, пр. аль-Фараби, БЦ «Нурлы Тау», блок-2Б, офис 505	т.311-05-82	afc_capital@mail.ru
12.	АО «Halyk Finance»	Бесплатно	до 50,0 млн. - 0,05% от суммы сделки, мин.- 2 МРП; свыше 50,0 млн. - 0,025%.	г. Алматы, пр.аль-Фараби 19/1, БЦ «Нурлы Тау», 3Б, этаж 6	т.244-65-40 ф.259-05-93	www.halykbank.kz
13.	АО «ДО АО «Нурбанк» «Money experts»	Бесплатно	ГЦБ – 0.05% от суммы сделки, мин. 1 МРП; НЦБ – до 15 млн. тенге 0.05% от суммы сделки, мин.-1 МРП; от 15 до 50 млн. тенге-0.025% , мин.-1 МРП, от 50 млн. тенге – 0.01%, мин.- 1 МРП.	г. Алматы, ул. Достык, 117/6, БЦ «Хан Тенгри», этаж 3, правое крыло	т. 250-20-14, 15, ф.250-20-13	inurken@moneyexperts.kz
14.	АО «Smart group»	Бесплатно	до 1 млн. тенге-1000 тенге; 1-3млн. тенге-1500 тенге; 3-5 млн. тенге-2000 тенге; свыше 5 млн. тенге – 0.03%, мин. – 2500 тенге.	г. Алматы, пр.Достык, 91/2	т. 333-44-46, 334-16-67 ф. 334-16-69	info@smartgroup.kz www.smartgroup.kz
15.	АО «Visor Capital»	Бесплатно	ГЦБ – 0.075% от суммы сделки, мин. 6 000 тенге; НЦБ – 0.15% от суммы сделки, мин. 6 000 тенге.	г. Алматы, пр.аль-Фараби 77/7, БЦ «Есентай тауэр», 12 этаж	т. 356-07-77 ф. 356-07-78	info@visocap.com www.visocap.com
16.	АО «Vostok Capital»	Бесплатно	0.06% от суммы сделки, мин. 1 000 тенге.	г. Алматы, пр.аль-Фараби 7, БЦ «Нурлы Тау», блок 4А, офис 5	т.311-02-79 311-02-81	office@vcapital.kz
17.	АО Компания «САIFC»	Бесплатно	до 10 млн. тенге-0.06% от суммы сделки, мин.-900 тенге; 10-200 млн. тенге-0.05% от суммы сделки; свыше 200 млн. тенге-0.04%.	г. Алматы, пр.аль-Фараби 19, БЦ «Нурлы Тау», 1Б, офис 406	т.311-01-37,38 ф. 311-01-44	caifc@caifc.kz
18.	АО «Брокерская компания «Астана-Финанс»	Бесплатно	ГЦБ – 0.03% от суммы сделки, мин. 1 000 тенге; НЦБ – 0.05% от суммы сделки, мин. 1 000 тенге.	г. Алматы, м-он Самал-3, д.25	т.244-60-46 ф.259-61-77	a_isina@af.kz a_tnalina@af.kz

19.	АО «Prime Financial Solutions»	Бесплатно	ГЦБ - 0.07% от суммы сделки, мин.-2 МРП; НЦБ - до 5 млн. тенге-3 МРП; 5-50 млн. тенге-0.08%; 50-150 млн. тенге-0.07%. 150-300 млн. тенге-0.06%;		г. Алматы, пр. аль-Фараби 13, БЦ «Нурлы Тау», блок 1 В, офис 502	т.311-10-30 ф.311-10-30	info@primefina.kz
20.	АО «Premier Capital»	Бесплатно	свыше 300 млн. тенге – 0.05%.		г. Алматы, пр. аль-Фараби 7, БЦ «Нурлы Тау», блок-4а, этаж 8, офис 31	т. 277-77-32, ф.311-04-30	malieva@premiercapital.kz
21.	АО «НОМЕБРОКЕР» («Казкоммерц Инвест»)	Бесплатно	ГЦБ - 0,1% от суммы сделки; НЦБ - до 5 млн. тенге – 0,07% от суммы сделки, мин-1500 тенге; от 5 до 50 млн. – 0,04% мин.-1 500 тенге; свыше 50 млн. – 0,025%, мин.-1 500 тенге.		г. Алматы, ул.Джандосова, 58А	т.261-00-00, 244-38-00, ф.244-38-38	info@kki.kz www.kki.kz
22.	АО «Казпочта»	Бесплатно	до 10 млн. тенге-0.05% от суммы сделки, мин.-0.5 МРП; 10-50 млн. тенге-0.04% от суммы сделки; 50-100 млн. тенге-0.03%; 100-200 млн. тенге – 0.015%; свыше 200 млн. тенге – 0.01%.		050012, г.Алматы, ул.Богенбай батыра, 152	т. 259-06-13 ф. 259-06-59	kazpost@kazpost.kz www.kazpost.kz
23.	АО «Управляющая компания «Алем»	Бесплатно	ГЦБ- 1 МРП; НЦБ - до 5 млн. тенге – 2 МРП; от 5 до 55 млн. – 0,05%; от 55 до 155 млн. – 0,04%; свыше 155 млн. – 0.03%.		г. Алматы, ул. Сатпаева, д.62, кв. 4	т.315-82-50, ф.315-82-48	info@alemkz.kz www.alemkz.kz
24.	АО «Финансовая компания «Альянс Капитал»	Бесплатно	0.1% от суммы сделки.		г. Алматы, ул. Гоголя, 84А офис 401	т.258-24-16, 295-21-88, 295-21-89 ф.258-24-15	alc@alc.kz
25.	АО «Казахстан Финанс»	500 тенге	ГЦБ -2 МРП; НЦБ - до 140 млн. тенге-0.08% от суммы сделки, мин.-2 МРП; 140-500 млн. тенге-112 000 тг.+0.05% от суммы свыше 140 млн. тенге; от 500 млн. тенге-292 000 тенге+0.04% от суммы свыше 500 млн. тенге.		г. Алматы, ул. Желтоқсан, 126, офис 43	т.272-62-11, ф.272-60-01	info@kazfinservice.kz
26.	АО «ИФГ Континент»	Бесплатно	ГЦБ- 0.01% от суммы сделки, мин.-1000 тенге; НЦБ - до 10 млн. тенге – 0.07% от суммы сделки, мин.-1000 тенге; от 10 до 100 млн. – 0,05% от суммы сделки, мин.-1000 тенге; свыше 100 млн. – 0.03% от суммы сделки, мин.-1000 тенге.		г. Алматы, ул. Панфилова,98 БЦ «Old Square»,офис 807-809	т. 244-69-29(30) ф. 244-69-32	office@ifg-continent.kz
27.	АО «АТФ Финанс»	Бесплатно	до 50 млн. тенге-0.06% от суммы сделки, мин.-5000 тенге; 50-200 млн. тенге-0.05% от суммы сделки; 200-1 млрд. тенге-0.03%; свыше 1 млрд. тенге – 0.025%.		г. Алматы, мкр. Коктем-1, д.1	т. 258-30-30, 244-14-25 ф. 244-14-10	atffinance@atfbank.kz www.atf-finance.com
28.	АО «Казкоммерц Секьюритиз»	Бесплатно	до 10 млн. тенге – 0,1% от объема сделки, минимум 2 МРП; до 100 млн. тенге – 0,07% от объема сделки; до 200 млн. тенге – 0,05%; свыше 200 млн. тенге – 0,03%.		г. Алматы, мкр. Самал-3, ЖК «Новый мир»,34/1	т. 264-08-86 ф. 244-65-05	www.kazks.kz
29.	АО «Алматинский Финансовый Центр»	Бесплатно	0,1% от объема сделки, но не более 100 000 тенге и не менее 1 МРП.		г. Алматы, ул. Фурманова, 103, офис 503	т. 272-64-80 (81,91) ф. 272-63-50	afc@almatyfc.kz www.almatyfc.kz
30.	АО «Nomad Finance»	Бесплатно	до 10 млн. тенге – 0,1% от объема сделки, мин.- 0.5 МРП; 10- 50 млн. тенге – 0,05% от объема сделки мин.- 0.5 МРП; 50- 100 млн. тенге – 0,03%, мин.- 0.5 МРП; свыше 100 млн. тенге – 0,025%, мин.- 0.5 МРП.		г. Алматы, ул. Кабдолова (бывшая Маречка), д.16, этаж 2, офис 3	т. 237-83-68, 237-83-69 ф. 277-05-85	nomad_finance@mail.kz
31.	АО «Тройка Диалог Казахстан»	Бесплатно	ГЦБ – 0.04% от суммы сделки, мин.-1 МРП; НЦБ - 0.06% от суммы сделки, мин.-1500 тенге, макс.-5000 тенге.		г. Алматы, ул. Курмангазы, 61а, этаж 7	т. 244-23-33 ф. 244-24-41	mail@troika.kz www.troika.kz
32.	АО «Евразийский капитал»	Бесплатно	ГЦБ – 0.01% от суммы сделки, мин.-1500 тенге, макс.-5000 тенге; НЦБ - 0.05% от суммы сделки, мин.-1 МРП.		г. Алматы, ул. Желтоқсан, 59, этаж 8	т. 333-40-20 ф. 333-40-21	info@ecap.kz
33.	АО "Алиби Секьюритиз"	Бесплатно	1% от объема сделки (минимум 10 000 тенге)		г. Алматы, пр. аль-Фараби,97, № ч/1	т. 269-49-18 ф. 269-47-25	info@alibisecurities.kz
34.	АО «Инвестиционный Финансовый Дом «RESMI»	Бесплатно	ГЦБ - до 4 млн. тенге - 2 МРП; 4 -200 млн. тенге - 0,03% от суммы сделки; свыше 200 млн. тенге- 0,015%. НЦБ- до 4 млн. тенге - 2 МРП от 4 - 200 млн. тенге - 0,05% от суммы сделки; свыше 200 млн. тенге - 0,03%.		г. Алматы, пр. аль-Фараби, 110 Е	т. 266-70-77 ф. 266-74-00	rgs@resmi.kz



куда вложить деньги или  
**ВСЕ ОБ ИНВЕСТИЦИЯХ**

---

Агентство Республики Казахстан по  
регулированию деятельности регионального  
финансового центра г. Алматы

Алматы, 2009

